



جمعية وقت الحوار
للدعوة الإلكترونية

تصريح رقم 5031



Curso de estudios islámicos para divulgadores del Islam, **dirigido a nuevos musulmanes**

Nivel Cuarto

Materia 1

Cualidades y requisitos del predicador



Introducción

La da'wa (llamado a Allah) es una misión grandiosa y un tesoro valioso. A través de ella se abren las puertas del Paraíso y del acercamiento al Misericordioso. Quien llama a Allah debe adornarse con nobles cualidades, poseer diversas habilidades y tener conocimiento sobre aquello a lo que invita. Todo esto será su provisión en el camino de la da'wa, haciendo que las personas se sientan atraídas hacia su mensaje, el cual debe transmitir con sabiduría y buen consejo, siguiendo el ejemplo del Mensajero de Allah ﷺ. Allah le ordenó: **"Invita al camino de tu Señor (¡oh, Muhammad!) con sabiduría y buenas palabras, y argumenta, con quienes te discutan sobre el tema, de la mejor de las maneras."** [An-Nahl: 125]

A continuación se presentan algunas de las cualidades y obligaciones más importantes que el predicador debe conocer, asumir y reflejar.



Conocimiento de las normas del diálogo

El predicador musulmán debe aprender y aplicar los principios del diálogo y del buen debate, desarrollando aquellas habilidades que aún no domina, pues esto influye en la aceptación del mensaje. El objetivo es alcanzar puntos de entendimiento que faciliten los resultados deseados.

Entre los aspectos más importantes se encuentran: mantener la calma, elegir palabras adecuadas, hablar con suavidad y claridad, evitar elevar la voz, encontrar puntos en común con el interlocutor antes de abordar diferencias, no dejarse llevar por la ira, aceptar que el desacuerdo es natural, evitar insistencias excesivas y argumentar con claridad y evidencia para llegar a la verdad de forma honesta y directa.



Sinceridad hacia Allah en la da'wa

La sinceridad es la base del éxito del predicador. Una obra sin sinceridad es como un cuerpo sin alma. Allah dijo: **“Y no se les ordenaba más que adorar exclusivamente a Al-lah con una fe pura y sincera”** [AL BAYYINAH: 5]

El predicador debe evitar la ostentación, el deseo de fama o elogios, y buscar únicamente la complacencia de Allah. Un predicador sincero no se enfoca en la cantidad de seguidores ni en su fama, sino en guiar a las personas al camino de Allah y de Su Mensajero ﷺ, buscando su éxito en esta vida y en la otra.



Conocer al público y tratarlos según su condición

El predicador sabio estudia la realidad de su entorno y las características de la gente: sus creencias, niveles de entendimiento, carácter, educación y situación social. Luego adapta su mensaje según estas realidades, utilizando los medios más adecuados para obtener resultados efectivos y sin rechazo.

‘Alí ibn Abī Ṭālib que Allah este complacido con el dijo: **“Hablen a las personas con lo que conocen. ¿Acaso quieren que se desmienta a Allah y a Su Mensajero?”**

Y el Profeta ﷺ, al enviar a Mu‘ādh a Yemen, le dijo: **“Vas a ir donde un pueblo de la Gente del Libro...”** (Relatado por al-Bujārī)

Esto demuestra que el predicador debe estudiar bien el entorno donde transmite su mensaje y conocer las condiciones religiosas, psicológicas, sociales y económicas de sus destinatarios.



Comenzar por las prioridades

El predicador debe atender primero lo esencial. El conocimiento de las prioridades es un principio clave en la enseñanza y en la da'wa. Es decir, debe saber qué enseñar primero y qué después, cuáles temas son prioritarios y cuáles pueden esperar.

El Islam fue revelado de manera gradual, comenzando por lo más importante. Un ejemplo claro es el hadiz del envío de Mu'ādh Allah este complacido con el a Yemen, donde el Profeta ﷺ le explicó paso a paso qué debía enseñar, comenzando por la creencia y luego las prácticas: **"Vas a ir donde un pueblo de la Gente del Libro. Invítalos primero a que testifiquen que no hay divinidad excepto Allah y que Muhammad es el Mensajero de Allah. Si te obedecen en ello, enséñales que Allah les ha ordenado cinco oraciones al día y a la noche. Si te obedecen en ello, informa que Allah ha prescrito el zakāt que se toma de los ricos y se entrega a los pobres. Si obedecen en ello, no tomes lo mejor de sus bienes. Y cuídate de la súplica del oprimido, pues no hay velo entre ella y Allah."** (Relatado por al-Bujārī)



Misericordia

El predicador debe tener un corazón lleno de misericordia y compasión por la gente, deseándoles el bien y aconsejándolos sinceramente. Les invita al Islam para salvarlos del castigo y acercarlos al agrado de Allah. Ama para ellos lo que ama para sí mismo, y lo mejor que puede desearse es la fe y la guía.

Su actitud debe ser como la de un padre que, por amor a sus hijos, se esfuerza para protegerlos del peligro. ¿Y qué peligro mayor hay que el extravío del camino de Allah?

Tenemos el ejemplo del profeta Nūḥ Allah este complacido con el, quien se compadeció profundamente de su pueblo: **"Y, ciertamente, enviamos a Noé a su pueblo y les dijo: "¡Pueblo mío!, ¡adoren solo a Al-lah, no tienen ninguna otra divinidad (verdadera) fuera de Él! En verdad, temo que sufran el castigo de un día terrible"** [Al-A'rāf: 59]

La misericordia es una de las virtudes más nobles del predicador. Abre corazones e inspira a los demás. El Profeta ﷺ dijo: **"Quien no es clemente con la gente, Al-láh no será clemente con él."**

(Mutafaqun 'alayh - Acordado por al-Bujārī y Muslim)



Paciencia y perdón

La paciencia y la indulgencia son fundamentales para el predicador. La gente puede actuar de formas que provocan molestia o rechazo, pero si el predicador no es paciente ni perdona, la gente se alejará de él y no podrá cumplir su misión.

El Mensajero ﷺ elogió a al-Ashajj de la tribu 'Abd al-Qays por sus cualidades, diciendo: **"Ciertamente en ti hay dos virtudes que Al-lah y su Mensajero aman y son la comprensión y la paciencia."** (Relatado

por Abū Dāwūd)

El predicador trata con todo tipo de personas: amables y hostiles. Con paciencia y perdón, puede abrir su corazón a todos y tratarlos según sus necesidades, como un médico que ofrece el tratamiento adecuado a cada paciente, o como un padre compasivo que soporta las ofensas y sigue aconsejando con cariño.

El ejemplo supremo es el Profeta ﷺ, a quien Allah dijo: **"Y trataste (a tus compañeros y seguidores) con gentileza por la misericordia de Al-lah. Si hubieras sido severo y duro de corazón con ellos, se habrían alejado de ti (¡oh, Muhammad!)."** [Āl 'Imrān: 159]



Humildad

El predicador debe ser humilde sin humillarse, y firme sin orgullo. La humildad es una herramienta poderosa para llegar a los corazones, ganarse el respeto de la gente y lograr que escuchen su mensaje.

La humildad implica acercarse a los demás con cariño y amabilidad. Allah dijo: **“y sé humilde y afable con quienes te siguen de entre los creyentes.”** [Ash-Shu'arā': 215]

Debe ser humilde con todos: blancos y negros, ricos y pobres, fuertes y débiles. La única distinción válida ante Allah es la piedad. El Profeta ﷺ dijo: **“La caridad no ha menguado la riqueza de nadie sino que por ella Al-láh la ha bendecido y la ha aumentado. Y Al-láh no ha honrado tanto a su siervo como por su perdón a los demás. Y nadie ha sido humilde y modesto por Al-láh sin que Al-láh, Poderoso y Majestuoso le haya elevado de categoría por ello.”** (Relatado por Muslim)



Paciencia

El predicador necesita grandes dosis de paciencia para soportar las dificultades del camino. Es el medio con el que se logra resistir las pruebas y continuar con firmeza.

Allah dijo: **“¡Oh, creyentes!, busquen ayuda en la paciencia y en el salat. En verdad, Al-lah está con los pacientes.”** [Al-Baqarah: 153]

Y dijo a Su Profeta ﷺ: **“Sé paciente (¡oh, Muhammad!, con las ofensas de tu pueblo) como lo fueron los profetas de mayor determinación.”** [Al-Ahqāf: 35]

Los profetas soportaron enormes sufrimientos en su misión:

- Nūḥ la paz sea con él fue burlado, rechazado y llamado loco: **“Antes que ellos, el pueblo de Nūḥ desmintió (a su profeta). Negaron a Nuestro siervo y dijeron: ‘Está loco’, y fue reprendido. Entonces invocó a su Señor: ‘Estoy vencido, ayúdame.’”** [Al-Qamar: 9-10]
- Ibrāhīm la paz sea con él fue arrojado al fuego, pero Allah dijo: **“¡Oh fuego! Sé frescor y paz para Ibrāhīm.”** [Al-Anbiyā': 69]
- Mūsā la paz sea con él sufrió mucho y Allah dijo: **“¡Oh creyentes! No seáis como quienes molestaron a Mūsā, y Allah lo absolvió de lo que decían. Y él tenía un lugar distinguido ante Allah.”** [Al-Aḥzāb: 69]
- El Profeta Muhammad ﷺ enfrentó numerosas pruebas, insultos y rechazo, pero Allah le ordenó: **“Sé paciente (¡oh, Muhammad!, con las ofensas de tu pueblo) como lo fueron los profetas de mayor determinación.”** [Al-Ahqāf: 35]

Y Allah prometió a los pacientes una recompensa sin límites: **“Ciertamente, los pacientes (que se aferran a Su religión) recibirán su plena recompensa sin límite alguno.”** [Az-Zumar: 10]

Materia 2

Habilidades de comunicación efectiva y su aplicación en la da'wa

Introducción

Puede parecerle a muchos que transmitir el mensaje del Islam es una tarea sencilla. Sin embargo, no está exenta de dificultades y errores. Muchos predicadores enfrentan obstáculos al intentar comunicar el mensaje de manera clara, ya sea por escrito o verbalmente. A veces, no logran expresarse como desean, lo que genera malentendidos y confusión en el público, provocando frustración, desmotivación y pérdida de tiempo y oportunidades.

Las investigaciones indican que la comunicación efectiva es una de las habilidades personales más importantes. Y esta comunicación solo puede considerarse exitosa cuando ambas partes (emisor y receptor) comprenden correctamente los términos clave usados en el diálogo.



Etapas del proceso de comunicación

Es esencial que el proceso de comunicación entre el emisor y el receptor sea claro, breve, preciso y bien planificado, para que ambos puedan pasar por todas las etapas del proceso de manera fluida, evitando malentendidos.

Estas son algunas de las etapas
más importantes





1 Emisor del mensaje

Es quien transmite la información o ideas que desea comunicar al otro. Debe expresarse con claridad, ser consciente del objetivo del mensaje, hacerlo atractivo para el diálogo, y asegurarse de que el contenido sea correcto y verificable.

2 Codificación del mensaje

En esta etapa, el mensaje se estructura de manera que pueda ser transmitido y comprendido fácilmente por el receptor.

Debes saber quién recibirá el mensaje, cuál es su contexto, y evitar asumir que conocen el tema. Si no conoces a tu audiencia, es probable que tu mensaje sea malinterpretado, rechazado o incluso ignorado.



3 Canal: el medio para transmitir el mensaje eficazmente

Hoy en día, existen muchas formas de comunicar un mensaje. Algunas de ellas son:

- Canales orales: reuniones cara a cara, llamadas telefónicas, videoconferencias.
- Canales escritos: mensajes de texto, informes, correos electrónicos, publicaciones en redes sociales.

Cada canal tiene ventajas y desventajas. Por eso, debes elegir el más adecuado según el tipo de mensaje, el público objetivo y el resultado que deseas obtener.

4 Descodificación y comprensión del mensaje

Comprender el mensaje es tan importante como transmitirlo. Para entender un mensaje, ya sea oral o escrito, se requiere verdadera habilidad. Hay que leerlo o escucharlo con atención.

Muchos malentendidos ocurren en esta fase, y no siempre es culpa del emisor. A veces el receptor no tiene el conocimiento o el vocabulario necesario para entender términos técnicos o precisos. Por eso, es fundamental adaptar el mensaje a tu audiencia.

Receptor del mensaje

Naturalmente, deseas que las personas respondan positivamente a tu mensaje. Sin embargo, cada persona lo interpreta desde su propia perspectiva, basada en sus experiencias, emociones y conocimientos previos.

Por eso, al redactar tu mensaje, debes tener en cuenta sus sentimientos y trasfondo intelectual para lograr una comunicación eficaz y que deje huella.





Habilidades de comunicación

Para lograr una da'wa efectiva, no basta con transmitir información sobre el Islam. Es necesario también comprender las emociones e intenciones que rodean esa información. El predicador debe dominar habilidades comunicativas y trazar un plan claro para alcanzar sus objetivos.

Entre las habilidades más importantes están





1 Muestra interés y entusiasmo por quienes invitas

Hazles sentir que te alegra hablar con ellos en particular. Esto aumenta su disposición a escucharte y aceptar tu mensaje.

2 Hazles preguntas abiertas sobre sus valores y visión de la vida

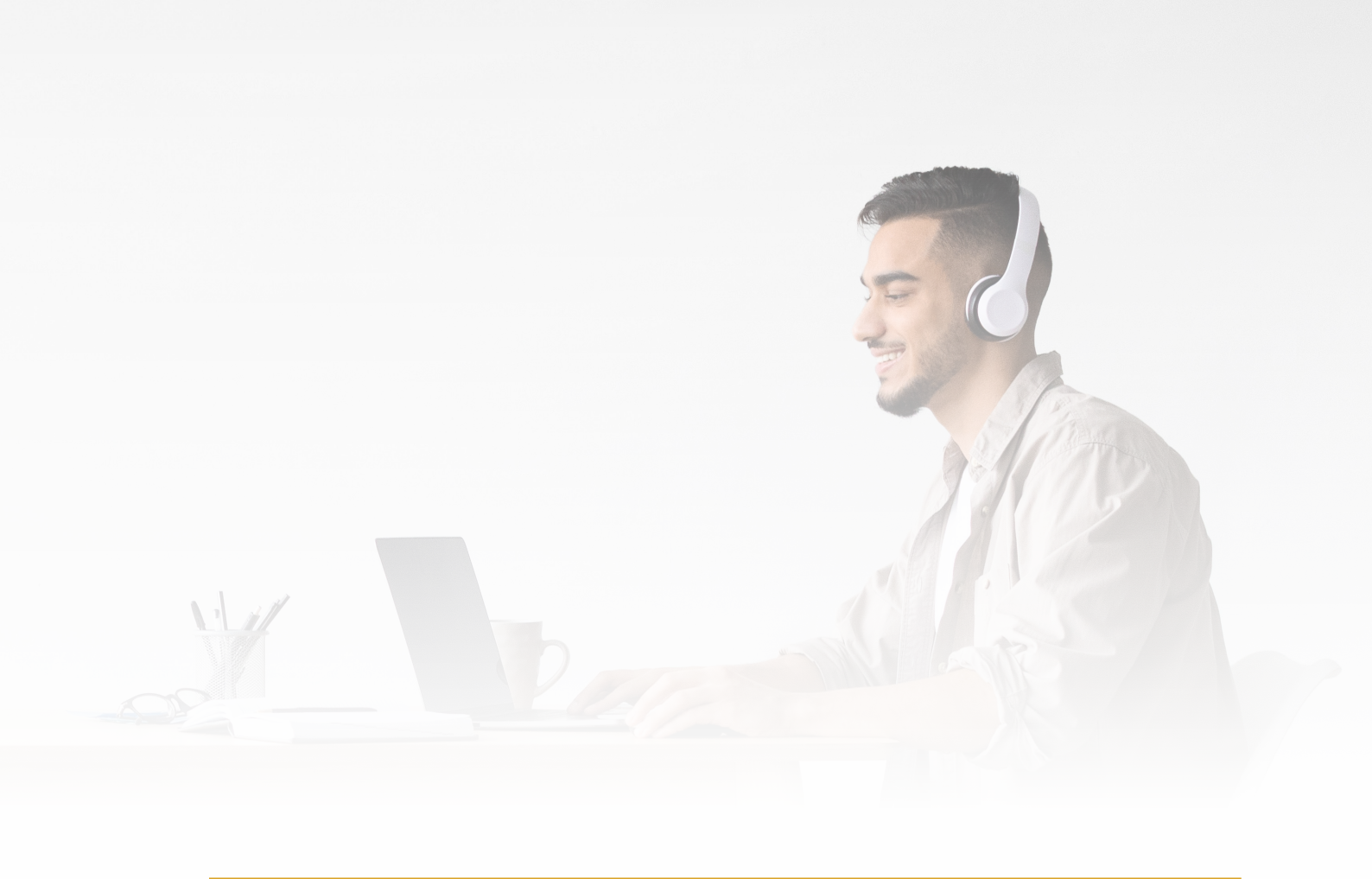
Sus respuestas te permitirán conocer mejor sus deseos y necesidades, lo que te ayudará a guiarlos adecuadamente y fortalecer el entendimiento mutuo.

3 Adáptate a sus emociones y lenguaje corporal

Observa sus señales no verbales: expresiones faciales, tono de voz, selección de palabras... y ajusta tu forma de comunicarte en función de ello. Esto crea una sensación de armonía y comprensión profunda.

4 Elogia sinceramente si notas algo positivo en ellos

Puedes reconocer su sinceridad, deseo de aprender o buenos modales. Si no puedes hacerlo de forma directa, puedes señalarlo de manera sutil y amable.



5 Escúchalos con atención real

No te distraigas pensando en lo que vas a decir. Escúchalos con concentración, responde de forma clara, y si no entiendes algo, pídeles que te lo expliquen. Así evitarás malentendidos y situaciones incómodas.

6 No descuides el contacto visual

El contacto visual demuestra interés y genera confianza. Si lo usas con equilibrio, reflejarás seguridad y lograrás captar mejor su atención.

Ejemplo profético:

Las habilidades de comunicación y expresión efectiva son esenciales para el éxito de la da'wa.

Allah ordenó a Mūsā y a su hermano Hārūn que hablaran con dulzura incluso al tirano Fir'awn: **“Preséntense ante el Faraón, pues se ha excedido (en opresión e incredulidad), y háblenle con amabilidad para que, tal vez, acepte la amonestación o tema a Al-lah”** [Sūrat Tāhā: 43-44]



Consejos adicionales para mejorar la da'wa

1 Hazles sentir que son parte de tu equipo

Usa expresiones como “nosotros”, “todos”, “compartimos”... para crear un ambiente de cooperación y cercanía.

2 Sonríe sinceramente y con naturalidad

Una sonrisa genuina abre los corazones y genera confianza. Una sonrisa forzada puede causar incomodidad.

3 Habla con energía y dinamismo

Utiliza tu voz y lenguaje corporal para mostrar entusiasmo (sin exagerar). Esto capta la atención y transmite pasión por tu mensaje.

4 Llama a las personas por su nombre con amabilidad

Mencionar el nombre de alguien refuerza su sentido de valor y crea cercanía emocional, especialmente si se hace con una voz suave y amable.

5 Comprende el lenguaje no verbal

Este no se limita al lenguaje corporal: incluye tono de voz, expresiones faciales, postura, contacto visual e incluso pequeños detalles como el sudor. Todos estos elementos influyen en cómo los demás perciben tu mensaje y pueden determinar el éxito o fracaso de tu da'wa.

Además, interpretar correctamente las señales no verbales del público te ayudará a entenderlos mejor y a transmitir tu mensaje de manera más clara y efectiva.

6 Sé consciente de las emociones que te rodean y aprende a gestionarlas

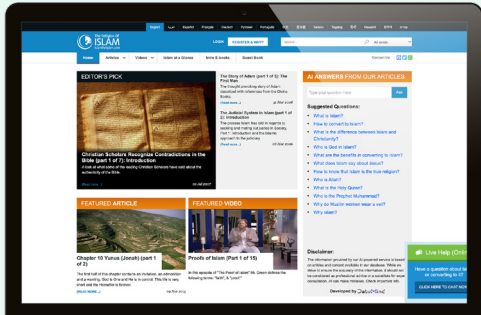
Podrías pensar que la da'wa es un proceso puramente lógico, pero en realidad somos seres emocionales.

La da'wa está llena de sentimientos tanto positivos como negativos. Ser consciente de tus propias emociones y de las emociones de los demás mejorará tu comunicación y reforzará el vínculo afectivo con tu audiencia.

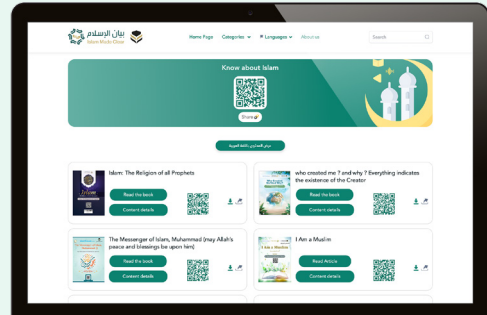


Practical Training

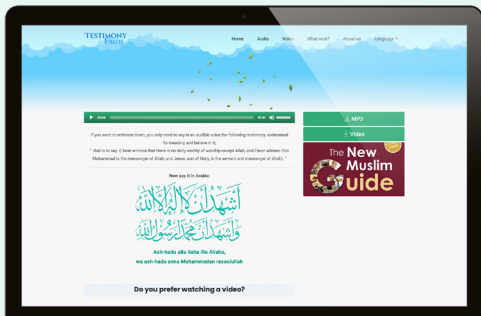
مواقع تھمک



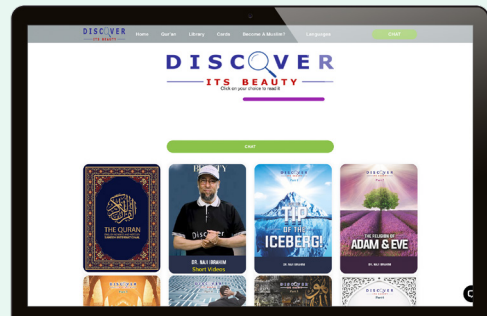
Islam Religion



بيان الإسلام



موقع الشهادتين



Discover its Beauty