



جمعية وقت الحوار
للدعوة الإلكترونية

تصريح رقم 5031



Mtalaa wa walinganizi wa Uislamu kutoka waislamu wapya

Kiwango cha IV

Kifungu cha 1

Sifa na mahitaji ya Mlinganiaji



Utangulizi

Ulinganiaji ni mahitaji makubwa na kiini cha thamani, ambacho kwayo milango ya mbinguni na ukaribu na Mwenye Rehema Mwingi hufunguliwa, na anayemwita Mungu lazima awe na sifa nzuri, ujuzi mwingi, na ujuzi wa kile Anachokilingania, ili haya yote yamongeze katika njia ya Kulingania, kuwavutia watu kumwita, na haya yote kwa hekima na ushauri mzuri.

Ana mfano mzuri katika Mtume wa Mwenyezi Mungu (Swala na salama zimfikie alimsihi afanye hivyo, akisema: **"Waite waelekee kwenye Njia ya Mola wako Mlezi kwa hikima na mawaidha mema, na ujadiliane nao kwa namna iliyo bora. Hakika Mola wako Mlezi ndiye anaye mjua zaidi aliye ipotea Njia yake, na Yeye ndiye anaye wajua zaidi walio ongoka"** [An-Nahl 125].

Na tunawasilisha chini baadhi ya majukumu na sifa muhimu zaidi ambazo wale Wanaolingania kwa Allah wanapaswa kujua, kushikamana na wajibu wao, na Kuzifahamu.



Ujuzi wa adabu za mazungumzo

Mhubiri wa Kiislamu lazima awe na hamu ya kujifunza na kuzingatia kanuni za mazungumzo na mjadala, kujifunza zaidi kutoka kwao, na kukuza ujuzi ambao anakosa ndani yao, kwa sababu ya athari ambayo hii ina katika kukubalika kwa maoni au maoni ya upande mwingine, na kuja na hoja zinazowaleta karibu na kufikia kile kinachohitajika.

Muhimu zaidi ya adabu hizi ni Kuwa na subira na kuchagua Maneno ya busara, na kuzungumza kwa njia ya Kushawishi na Upole, bila kupaza sauti, na kisha kujadili kile anachoshiriki na mpatanishi wake kuwa hatua ya kuunga mkono katika kukubali tofauti yoyote inayofuata, na sio Kupandisha hasira na kuelewa kuwa kutokubalia na Je, kuna wezekana na kukukubali.

Sio kusesitiza sana juu ya kubadilisha maoni yanayopingana au kile anachoamini maadamu anajizua kufanya hivyo, na kukisia njia wazi na nzuri za kufikia Nia safi wazi na wazi.



Ukweli kwa Mungu katika Da'wah

Ikhlas (Nia Safi) ndio msingi wa mafanikio ya Mlinganiaji, kwani kufanya kazi bila uaminifu ni kama mwili ambao hauna roho, Allah alisema: **"Nao hawakuamrisha kitu ila wamuabudu Mwenyezi Mungu kwa kumtakasia Dini"** [Al-Baynah: 5].

Ni wajibu wake kutotafuta unafiki, sifa, au sifa kutoka kwa mtu yeyote, bali anataka kufikia radhi za Mwenyezi Mungu, na kwa sababu hii Mlinganiaji mwenye ikhlasi hajali wingi wa wafuasi wake au kuenea kwa umaarufu wake au kadhalika, lakini wasiwasi wake na kazi yake inalenga kuwaongoza watu kwenye njia ya Mwenyezi Mungu na njia ya Mtume wake **(Swala na salama zimfikie)**, ili wafanikiwe katika ulimwengu huu na Akhera.



Kuwajua anaowalingania na Mazingira yao

Mlinganiaji mwenye hekima ni yule anayesoma ukweli wa hali hiyo, hali ya watu, na imani zao, na kisha Kuwalingania kulingana na akili zao, uelewa, asili, na maadili. Kiwango chao cha kisayansi na kijamii, na sauti inamaanisha kuwa huzaa matunda pamoja nao, kwa sababu yote haya huwasaidia kufanikiwa ndani yao. Hii ndiyo maana Ali ibn Abi Talib (**Allah awe radhi naye**) alisema: **"Waambieni watu kile wanachojua, je, mnapenda kwamba Mwenyezi Mungu na Mtume wake wanasema uwongo?"**

Mtume (s.a.w.) aliwaeleza akamwambia Mu'adh ibn Jabal Alipomtuma Yemen: **(Utawakuta wale waliopewa mayahudi...)** iliyosimuliwa na al-Bukhari, na akaelezea Kumsema wao ni miongoni mwa Watu wa Kitabu, na wito ndani yao ni tofauti na wito wa wengine.

Kusoma mazingira na mahali ambapo wito hutolewa ni muhimu sana, kwani Mhubiri anahitaji kujua imani, hali ya kisaikolojia, kijamii na kiuchumi ya waalikwa katika mwaliko Kulingania kwake.



Anza na vipaumbele

Mlinganiaji lazima azingatie vipaumbele na misingi katika Dua ya ke, kwani sheria ya vipaumbele ni hitaji halali, la kielimu na la da'wah, kwani Mlinganiaji lazima ajue anachotoa kwa wale Walingania, anachelewesha nini, na ni maswala gani anampa umuhimu na kipaumbele mbele ya wengine.

Ulinganiaji wa Uislamu ulikuja hatua kwa hatua, na ulianza na mambo muhimu na muhimu zaidi, kwa mfano, hadith ya kumtuma Mu'adh (**Allah amridhie**) kwenda Yemen, ambayo inaonyesha matumizi ya vitendo na njia bora ya sheria ya vipaumbele katika Yake kwa Ulinganiaji wa Mtume (s.a.w.)

Alipomwambia Mu'adh, "Utawakuta wale waliopewa kitabu Mayahudi na Wakiristo na Ukifika kwao, waalike mpaka washuhudie kwamba hakuna mungu ila Mwenyezi Mungu na kwamba Muhammad ni Mtume wa Mwenyezi Mungu, na ikiwa watakutii kwa kufanya hivyo, basi waambie kwamba Mwenyezi Mungu amewaamuru sala tano kila mchana na usiku, na ikiwa watakutii, basi waambie kwamba Mwenyezi Mungu amewaamrisha sadaka zichukuliwe kutoka kwa matajiri wao na kurudishwa kwa maskini wao, na ikiwa watakutii kwa kufanya hivyo, basi waambie kwamba Mwenyezi Mungu amewaamrisha sadaka zichukuliwe kutoka kwa matajiri wao na kurudishwa kwa maskini wao.

Na ogopeni wito wa waliodhulumiwa, kwa maana hakuna pazia baina yake na Mwenyezi Mungu.

[Al-bukhari]



Huruma

Mlinganiaji lazima awe na moyo wa huruma kwa watu, na nia ya kuwatendea Wema, na Kujadiliana, na yeyote anayewahurumia ni kuwaalika katika Uislamu, kwa sababu katika wito huu wataokolewa kutoka kwa Moto, na watapata radhi za Allah, na kwamba Anawapendelea kile anachopenda kwa ajili yake mwenyewe, na jambo kubwa analopenda Yeye mwenyewe ni imani na mwongozo, Ni kama baba Mwenye huruma yake kwa watoto wake, ana nia ya kuwaweka mbali na wanaoangamia, na anajitahidi kwa hilo, na kuna kitu chochote Kibaya sana kuliko?

Tunayo Mfano mzuri kutoka kwa Mtume Nuhu katika kuogopa kwake Kupotea kwa watu wake, huruma yake kwao, na Huruma zake kwao, kama

alivyosema: **"Hakika, tulimtuma Nuhu kwa kaumu yake, naye akasema: Enyi kaumu yangu! Muabuduni Mwenyezi Mungu. Nyinyi hamna Mungu ila Yeye. Hakika mimi ninawahofia adhabu ya Siku iliyo kuu"** Al-Araf 59]

Ni moja ya maadili ya juu na mazuri ya Mlinganiaji, na ni ufunguo wa mioyo na kichocheo cha uamuzi, kutoka kwa Jarir ibn 'Abdullah (**Mwenyezi Mungu awe radhi naye**) ambaye alisema: Mtume wa Mwenyezi Mungu (**amani na baraka ziwe juu yake**) alisema: **"Yeyote asiyewahurumia watu, Mwenyezi Mungu hatamhurumia."**



Kwa upole na utaratibu

Upole na kufanya mambo taratibu ni kati ya sifa muhimu zaidi ambazo Mlinganiaji anapaswa kuwa nazo, kwa sababu watu mara nyingi Husema vitu vinavyokasirisha roho na kuchochea mioyo, na ikiwa hana Mpole na mtaratibu, atatoa kitu ambacho kinawafukuza watu kutoka kwake, basi hakuna mtu atakayekusanyika karibu naye na hataweza kufanikiwa katika wake.

Mtume swala na salama zimfikie alisema kumwambia swahaba wake: **"Kuna sifa mbili ndani yako ambazo Mwenyezi Mungu anapenda: Upole na utaratibu katika mambo"** Imesimuliwa na Abu Dawood.

Mhubiri anakabiliwa na tabaka tofauti za watu, ikiwa ni pamoja na watu wenye adabu na wakaidi, na kwa Upole na si mtaratibu mhubiri anaweza kufungua moyo wake kwa kila mtu, na kumtendea kila mmoja wao kwa kiwango ambacho kinamnufaisha, kama mhubiri katika jamii yake ni kama daktari anayetibu magonjwa yao, na Kuwapa dawa matibabu ya mafanikio, kila mmoja kulingana na ugonjwa wake, na yeye ndiye baba mwenye upendo ambaye anawahurumia na kubeba maumivu yao. Anasamehe Vitimbi vyao.

Awe mfano wake katika suala hili, Mtume wa Mwenyezi Mungu **(Swala na salama zimfikie)** alizungumza naye kwa kusema: Na lau ungelikuwa mkali, mwenye moyo mgumu, bila ya shaka wangelikukimbia. [AL-Imran:159]



unyenyekevu

Mlinganiaji anapaswa kuwa mnyenyekevu bila udhalilishaji, Mpole bila kiburi, kwa kuwa unyenyekevu kwa watu ni mojawapo ya njia kuu zaidi ambayo anaeneza Ulinganiaji wake miongoni mwao, nakumfanya Mlinganiaji kupendwa na Jamii yake, ili watu wamsikilize, waathiriwe naye, na kufuata mfano wake.

Mwenyezi Mungu akasema: **" Na watwae kwa upole wanaokufuata miongoni mwa Waumini. "** [al-Shu'ara'a: 215].

Unyenyekevu lazima uwe na watu wote, weusi na weupe, matajiri na maskini, wenye nguvu na dhaifu, Mtume (s.a.w.) alisema: **"Sadaka haipunguzi mali, na Mwenyezi Mungu haiongezi mtu heshima isipokuwa kwa msamaha, na hakuna anayejinyenyekeza kwa Mwenyezi Mungu ila anaupandishwa daraja"** Imesimuliwa na Muslim.



Uvumilivu

Anayelingania Mwenyezi Mungu anahitaji uvumilivu, kwa sababu ndiye anayeweza kuvumilia shida zaidi kwa ajili ya Kulingania, na uvumilivu ni njia ambayo Mwenyezi Mungu ameweka kwa wale Wanaolinga, nakuvumilia shida na vizuizi vinavyozuia Ulinganiaji wao.

Mwenyezi Mungu akasema: **"Enyi mlioamini! Takeni msaada kwa subira na Swala. Hakika, Mwenyezi Mungu yu pamoja na wanaosubiri "** [Al-Baqarah: 153].

Alimhutubia Mtume (s.a.w.) kwa kusema: **"Basi subiri, kama walivyosubiri Mitume wenye stahmala kubwa, wala usiwafanyie haraka "** [Al-Ahqaf: 35].

Mlinganiaji lazima akumbuke ukweli huu ili awe tayari kwa chochote kinachompata wakati akiwasilisha Ulinganiaji wake kwa watu.

Sio siri kwamba Manabii wa Mwenyezi Mungu (**Swalana salama zimfikie**) waliteswa na watu wao, lakini walikuwa wavumilivu na Maudhi haya, kwa hivyo Mtume wetu Nuhu (Salama zimfikie) alivumilia madhara ya watu wake na kejeli zao kwake alipokuwa akijenga Safina, na kumdhihaki na kuwaita wazimu. "Watu wa Nuhu Walimkanusha mbele yao, na wakamkanusha mja wetu, wakasema: Yeye ni mwendawazimu na Akakaripiwa,"**kwa hiyo akamwita Mola wake Mlezi, 'Mimi nimeshindwa, na yeye ni mshindi."** [Al-Qamar:9-10]

Huyu ndiye nabii wetu Ibrahim (amani iwe juu yake) ambaye alitupwa motoni kwa sababu ya wito wake. Kwa hivyo Mungu Mwenyezi Aliuwambia moto akisema: **"Enyi mlio amini! Msiwe kama wale walio mtaabisha Musa, lakini Mwenyezi Mungu akamtakasa na waliyo yasema, naye alikuwa mwenye hishima mbele ya Mwenyezi Mungu."** [Al-Anbiya: 69].

Bwana wetu Musa (amani iwe juu yake) Aliudhiwa mno Sababu ya Mwenyezi Mungu, na akasema juu yake: **(Enyi mlio amini! Msiwe kama wale walio mumdhuru Musa, na Mwenyezi Mungu akamwachilia huru kwa yale waliyosema, na alikuwa mwema kwa Mwenyezi Mungu"** (Al-Ahzab: 69).

Mtume wetu Muhammad (Swala na salama zimfikie) alivumilia Maudhi mengi kwa ajili ya wito wake, lakini Mwenyezi Mungu alimwamuru kuwa na Subira Mwenyezi mungu alisema: **"Basi kuwa mvumilivu kama Mitume walivyokuwa wavumilivu"** [Al-Ahqaf: 35].

Mwenyezi Mungu amewaahidi thawabu kubwa kwa uvumilivu wao, na Mwenyezi Mungu akasema: **"Lakini wale walio na subira watalipwa bila hesabu"** [al-Zumar: 10].

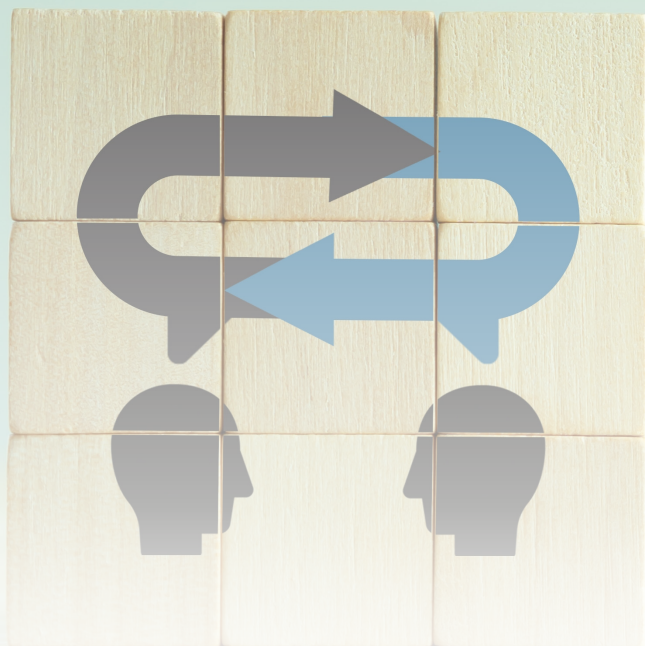
Kifungu cha 2

Ujuzi Bora wa Mawasiliano na Matumizi Yao katika Da'wah

Utangulizi

Walinganiaji wengi wanakabiliwa na ugumu katika kufikisha ujumbe na kuufafanua kwa watu - iwe ni kwa maandishi au kwa maneno - wanaweza wasiweze kuwasilisha ujumbe kwa njia wanayokusudia, na kisha kutokuelewana na kuchanganyikiwa kwa maana hutokea kati ya wapokeaji, Ambao husababisha kuchanganyikiwa, kuchanganyikiwa, na kupoteza juhudi na fursa.

Utafiti unaonyesha kuwa mawasiliano madhubuti ni mojawapo ya ujuzi muhimu zaidi wa laini, na mawasiliano haya yanaweza kupatikana kwa mafanikio tu wakati pande zote mbili (mtumaji na mpokeaji) zinaelewa maana ya msamiati wa kimsingi unaotumiwa katika mazungumzo.



Hatua za mawasiliano

Unapaswa kuhakikisha kuwa mchakato wa mawasiliano na ujumbe kati ya pande mbili (mhusika anayetuma na chama kinachopokea) ni wazi, mafupi, sahihi, na umepangwa vizuri mapema, na kurahisisha pande zote mbili kupitia hatua zote za mchakato wa mawasiliano vizuri bila kizuizi chochote, na kuepuka kutokuelewana.

**Hatua muhimu za mawasiliano
ni pamoja na**





1 Chanzo cha ujumbe

Yeye ndiye anayewasilisha habari na maoni ambayo anataka kuwasilisha kwa upande mwingine, na lazima uwe wazi katika kuwasilisha ujumbe, na lazima ujue umuhimu wake, lengo lake kuu, na mambo yake ya kuvutia ya mazungumzo, na kwamba habari ndani yake ni sahihi.

2 Kuingia kwenye thesis

Hatua hii inahusisha kuingiza yaliyomo kwenye ujumbe, na kuiweka Kwenyemuundo wazi na rahisi ambayo Unaweza Kutumiwa na kueleweka na mpokeaji.

Unapaswa kujua ni nani atakayepokea ujumbe, na jinsi walivyo, na uepuke kudhani jinsi wavyojua juu ya mada unayojadili, kwani kushindwa kujua wapokeaji wa ujumbe kunaweza kusababisha kutofaulu, Kutoeleweka, kukataliwa, au hata Kupuuza.



3 Kituo, njia yako ya kuwasilisha ujumbe kwa ufanisi

Katika ulimwengu wa mawasiliano, una chaneli mbalimbali ambazo unaweza kutumia kufikisha ujumbe wako, ikiwa ni pamoja na: Njia za mdomo kama vile mikutano ya ana kwa ana, simu au mikutano ya video.

Njia zilizoandikwa kama vile ujumbe wa maandishi, ripoti, Ujumbe pepe, ujumbe wa papo hapo, na machapisho ya media ya mkutano.

Kwa kuwa kila chombo kina faida na hasara zake, unapaswa kuchagua njia inayofaa zaidi kulingana na aina ya ujumbe, hadhira lengwa, na matokeo unayotaka kufikia kwa mafanikio.

4 Kuunda na kuelewa ujumbe

Kuelewa ujumbe sio muhimu sana kuliko kuutuma, kuunda na kuelewa ujumbe unahitaji ustadi halisi, iwe imeandikwa au inasikika, kwa hivyo lazima usome ujumbe kwa uangalifu, au usikilize kwa umakini kamili, na imebainika kuwa shida nyingi za uelewa hufanyika katika hatua hii ya mchakato wa mawasiliano, na sio lazima kosa la mtumaji wa ujumbe, na wakati mwingine mpokeaji hana historia inayofaa au msamiati kuelewa yaliyomo kwenye ujumbe, haswa ikiwa ina maneno ya kiufundi au sahihi. Kwa hivyo ni muhimu kurahisisha ujumbe kulingana na hadhira yako.



5 Wapokeaji wa barua

Hakika, unataka watu waitikie ujumbe wako kwa njia chanya, au waujibu kwa njia fulani, lakini kumbuka kwamba kila mtu anaona mambo kutoka kwa mtazamo wake mwenyewe na ni tofauti na wengine, na kwamba kila mpokeaji huja akiwa amebeba mawazo yao wenyewe, hisia, na uzoefu wao wa kibinafsi, na hii wakati mwingine huathiri tafsiri yao ya ujumbe, kwa hivyo ni muhimu sana kuzingatia hisia zao na asili ya kiakili wakati wa kuunda ujumbe wako, ili uweze kufikia kwa ufanisi. Inaacha athari inayotaka.



Ujuzi wa mawasiliano

Katika mfumo wa juhudi zilizofanywa kukuza mawasiliano bora ya Mlinganiaji, mafanikio ya da'wah yanahitaji ujuzi wa mawasiliano wa kila aina, kwani mafanikio ya da'wah sio tu katika kuwasilisha habari kuhusu Uislamu, lakini pia inahitaji ufahamu wa hisia na nia ambazo zinaweza kuwa nyuma ya habari hii, kwa hivyo da'wah lazima awe na ujuzi wa mawasiliano na kuendeleza mpango wazi wa kufikia malengo yake ya da'wah.

Ujuzi muhimu wa mawasiliano
ni pamoja na





1 Onyesha kupendezwa kwako na shauku kwa wale unaowaalika

Wafanye wahisi kuwa unafurahi kuzungumza nao, inawafanya wawe tayari kukusikiliza, kukubali mwaliko wako, na kuukaribisha.

2 Waulize maswali ya wazi juu ya maadili yao na mtazamo wa maisha

Majibu yao yatakupa ufahamu wa matakwa na mahitaji yao, ambayo yatakusaidia kuwaongoza kwa njia sahihi, na kukuza hali ya uelewa kati yako.

3 Kuzoea hisia zao na lugha ya mwili

Angalia vidokezo vyao visivyo vya maneno, kama vile sura ya uso, sauti ya sauti, na uchaguzi wa maneno, na uchague zote zinazowafaa, kwani hii itawafanya wajisikie katika maelewano na uelewa wa kina.



4

Sifu hadhira yako ikiwa unaona kitu chanya

Kuwa mwaminifu katika sifa zako, unaweza kusifu uwazi wao, nia yao ya kujifunza, au hata tabia zao, na ikiwa huwezi kuwasifu moja kwa moja, unaweza kuwaonyesha kwa upole kwa njia isiyo ya moja kwa moja.

5

Wasikilize kwa uangalifu

Usishikwe na kufikiria juu ya kile utakachosema wakati wanazungumza, lakini zingatia wao, wajibu kwa njia laini, na ikiwa hauelewi kitu, waulize wafafanue wanamaanisha nini, hii itaepuka kutokuelewana na hali za aibu.

6

Usipuuze mawasiliano ya macho

Inaonyesha maslahi yako, inakuza uaminifu kati yako na wao, na unapoitumia kwa kiasi, itaonyesha kuwa unajiamini, na kuwafanya wavutiwe zaidi kukusikiliza.

Ustadi wa mawasiliano na usemi mzuri una jukumu kubwa katika mafanikio ya wito, kama Mungu alivyomwamuru Nabii Wake Musa na ndugu yake Haruni (amani iwe juu yao) kuwa wapole katika wito wao kwa Farao. Allh Kasema: **Nendeni kwa Firauni. Hakika yeye amepindukia mipaka. Mwambieni maneno laini, huenda akazingatia au akaogopa.** [taha:44-43]



Hapa tunaongeza vidokezo vya kuongeza ufanisi wa mawasiliano ya utetezi

1 Ninahisi kuwa wale unaowaalika ni timu moja

Tumia maneno kama "sisi," "sisi sote," na "sisi" kuwasilisha roho ya ushirikiano na usawa..

2 Kuwa kwa jina la uso kwa njia ya uaminifu na ya hiari

Tabasamu la uaminifu hufungua mioyo na kuunda mazingira ya urafiki, wakati tabasamu la bandia linaweza kuwafanya wajisikie wasiwasi.

3 Angazia nguvu kubwa katika hotuba yako

Kwa kutumia sauti yako na lugha ya mwili, onyesha shughuli zako bila kutia chumvi, huongeza shauku na kuvutia umakini.

4 Tumia majina ya wale unaozungumza nao kwa upole

Kumwita mtu huyo kwa jina lake huwafanya wajisikie muhimu na huongeza ukaribu wa kihisia kati yenu wawili, haswa ikiwa inafanywa kwa sauti ya upole.

5 Kuelewa mawasiliano yasiyo ya maneno

Mawasiliano yasiyo ya maneno hayazuiliwi kwa lugha ya mwili tu, lakini yanajumuisha vipengele vingi: sauti ya sauti, sura ya uso, mawasiliano ya macho, mkao wa mwili, na hata maelezo ya hila kama vile kutokwa na jasho, ishara hizi zote zina athari kubwa kwa jinsi wengine wanavyokuona, na hivyo mafanikio yako kama mhubiri.

Mawasiliano yasiyo ya maneno hukuwezesha kuelewa vyema hadhira yako ikiwa utazingatia maana zisizo za maneno wanazotumia, na unaweza pia kuwasiliana na ujumbe wako kwa uwazi zaidi ikiwa unaweza kupatanisha hotuba yako na lugha yako ya mwili.

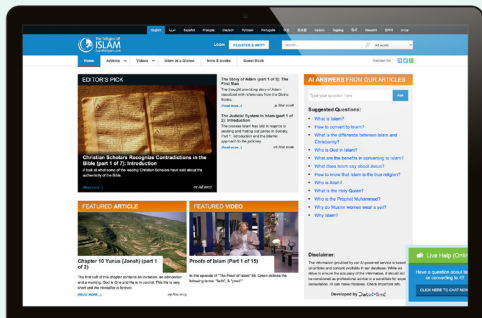
6 Jihadharini na hisia zinazokuzunguka, na ujifunze jinsi ya kuzidhibiti

Unaweza kufikiria kuwa simu hiyo inakwenda kwa njia ya kimantiki na isiyo na hisia, lakini kwa kweli sisi ni wanadamu wa kihemko, kwa hivyo mwaliko hubeba hisia nyingi nzuri na hasi ambazo unapaswa kufahamu; Ili kuweza kujielewa mwenyewe na wengine, ufahamu huu wa hisia za kibinafsi na hisia za wengine huchangia mawasiliano bora kati ya watu, na hivyo kuboresha mwingiliano wa kihisia nao.

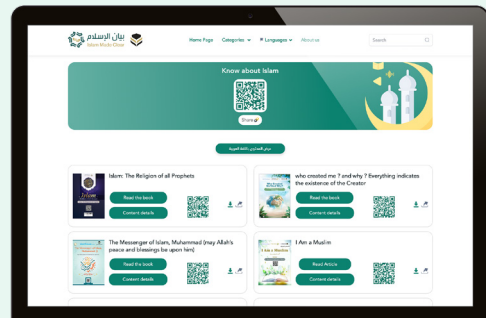


Practical Training

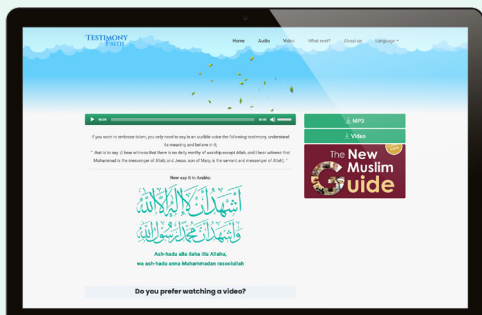
مواقع تھمك



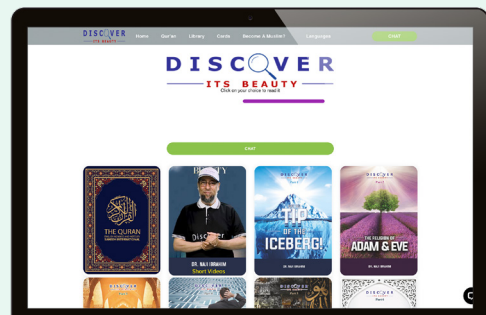
Islam Religion



بيان الإسلام



موقع الشهادتين



Discover its Beauty